

Szanowni Akcjonariusze,

Za nami kolejny ciężki rok, w którym przyszło nam się mierzyć z trudnymi warunkami geopolitycznymi i z ich wpływem na prowadzenie działalności gospodarczej. Przedstawiam Państwu Raport Roczny, w którym dokonaliśmy podsumowania wyników finansowych oraz najważniejszych wydarzeń, jakie miały miejsce w 2023 roku w Grupie Kapitałowej FERRUM. Ze swojej strony chciałbym poniżej zwrócić uwagę na kilka kluczowych kwestii.

W 2023 r. FERRUM S.A. odnotowała spadek przychodów ze sprzedaży netto produktów, towarów i materiałów, które wyniosły za 2023 r. 534.696 tys. zł. Przychody za ten okres były niższe o 271.000 tys. zł, tj. o 34% od przychodów osiągniętych w analogicznym okresie roku poprzedniego. Spadek przychodów Spółki był przede wszystkim następstwem słabej koniunktury w gospodarce. Spółka dostosowała ilościową strukturę sprzedaży do poziomów zapotrzebowania kluczowych odbiorców, w tym m.in. OGP GAZ-SYSTEM. Zakończony właśnie okres sprawozdawczy był rokiem, w którym utrzymywały się niekorzystne warunki makroekonomiczne, gdzie dominował trend spadkowy na wyroby stalowe oraz zużycie jawne stali. Osłabienie popytu na wyroby stalowe powodowało wahania cen stali, które Spółka musiała odnieść na cenę sprzedawanego asortymentu. W efekcie zysk brutto ze sprzedaży FERRUM S.A. za 2023 r. wyniósł 31.141 tys. zł wobec 58.972 tys. zł za 2022 r. W ciągu 2023 r. Spółka osiągnęła zysk z działalności operacyjnej na poziomie 12.513 tys. zł, tj. wynik niższy o 15.192 tys. zł od zysku operacyjnego osiągniętego za 2022 r. Na poziomie wyniku netto Spółka za 2023 r. poniosła stratę w kwocie 1.345 tys. zł, podczas gdy w porównywalnym okresie 2022 r. osiągnęła zysk netto na poziomie 8.728 tys. zł.

Pogorszenie wyników odnotowaliśmy również na poziomie skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Za 2023 r. Grupa poniosła stratę w kwocie 346 tys. zł, wobec zysku za 2022 r. na poziomie 9.969 tys. zł. Skonsolidowane przychody ze sprzedaży netto produktów, towarów i materiałów za 2023 r. wyniosły 629.046 tys. zł, co stanowi spadek o 255.919 tys. zł, tj. o 29% w stosunku do przychodów osiągniętych w analogicznym okresie roku poprzedniego. Skonsolidowany zysk brutto ze sprzedaży za 2023 r. wyniósł 44.930 tys. zł wobec 73.717 tys. zł za 2022 r. Skonsolidowany zysk z działalności operacyjnej Grupy Kapitałowej FERRUM wyniósł za 2023 r. 17.579 tys. zł i był niższy o 14.419 tys. zł od zysku operacyjnego za 2022 r.

Początek 2023 roku przyniósł całej gospodarce wyzwania związane z niestabilną sytuacją na rynku stali, spowodowaną wydarzeniami geopolitycznymi, takimi jak wojna w Ukrainie. Niestabilność cen surowców i dostępności materiałów wpłynęła również na naszą działalność, co zobligowało nas do podjęcia działań mających na celu dostosowanie się do zmieniającej się sytuacji rynkowej. Sytuacja na rynku stali była dynamiczna i trudna do przewidzenia. Utrzymujące się wysokie ceny surowców oraz energii, a także wysoka inflacja spowodowały, że koszty ponoszone przy produkcji osiągnęły wyższe poziomy. Nie można jednak nie wskazać na dobre momenty, takie jak pozyskiwanie nowego portfela zamówień, z których najważniejsze dotyczyły współpracy z naszym strategicznym partnerem OGP GAZ-SYSTEM S.A. oraz nawiązanie współpracy z renomowaną firmą dystrybucyjną z Europy Zachodniej na dostawę przez FERRUM S.A. rur stalowych spawanych o wartości ok. 7,5 mln euro, co stanowi równowartość ok. 34 mln zł. Chciałbym podkreślić, że był to istotny krok w kierunku realizacji strategii rozwoju nakierowanej m.in. na rozszerzenie współpracy i sprzedaży z klientami z krajów Unii Europejskiej.

Jako sukces należy wskazać również zawarte we wrześniu 2023 r. nowe kontrakty ZKS FERRUM na zbiorniki LPG realizowane w ramach inwestycji w Terminalu Gazu Płynnego w Szczecinie, opiewające na niemal 30 mln zł, oraz wysokie obroty FERRUM S.A. z Grupą Isoplus opiewające na kwotę niemal

95 mln zł, w ramach których dostawy realizowane były na rynek austriacki, niemiecki, węgierski, włoski oraz fiński. Sfinalizowane zostało również zawarcie przez FERRUM S.A. z GAZ-SYSTEM umowy na dostawę izolowanych rur stalowych na potrzeby realizacji gazociągu wysokiego ciśnienia relacji Racibórz – Oświęcim oraz umowy na dostawę rur dla realizacji gazociągu na odcinku Kędzierzyn Koźle – Racibórz.

Wyrazem naszych starań w celu umocnienia pozycji FERRUM S.A. jako firmy specjalizującej się w produkcji rur stalowych do przesyłu gazu ziemnego, ropy naftowej oraz rur wykorzystywanych w transporcie mediów w miejskich sieciach ciepłowniczych jest przyjęcie wielopłaszczyznowej strategii rozwoju do roku 2029, która obejmuje m.in. dywersyfikację portfolio produktowego oraz ekspansję na nowe rynki. Strategia koncentruje się na dążeniu do wzmocnienia innowacyjności i zrównoważonego rozwoju, a także zwiększenia zdolności Spółki do reagowania na zmieniające się otoczenie gospodarcze. Ważną częścią strategii pozostają również kwestie ESG rozpatrywane przede wszystkim przez pryzmat minimalizacji śladu węglowego Spółki oraz zwiększenia pozytywnego jej wpływu na społeczeństwo i środowisko. Nasze działania mające na celu zwiększenie efektywności i potencjału Grupy obejmują również plany rozszerzenia działalności produkcyjnej ZKS FERRUM S.A. o lokalizację w Gdyni oraz potencjalne dołączenie do Katowickiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej.

Jesteśmy przekonani, że pomimo trudnego otoczenia rynkowego, nasze działania strategiczne stanowią solidną podstawę dla dalszego rozwoju FERRUM S.A. w przyszłości.

W imieniu Zarządu Spółki i całego zespołu Grupy Kapitałowej FERRUM dziękuję za okazane nam zaufanie.

Z poważaniem,  
Krzysztof Kasprzycki  
Prezes Zarządu FERRUM S.A.